

SOLLICITATIE OPROEP

RELATIONSHIP MANAGER



TRUSTBANK
AMANAH

Werken bij Trustbank Amanah betekent werken in een snelgroeiende, internationaal georiënteerde bank met een ambitieus team. Op professionele wijze werken wij aan een optimale dienstverlening voor onze klanten. Wij bieden een breed scala aan bankproducten en hebben klanttevredenheid hoog in het vaandel staan. Trustbank Amanah zal binnenkort uitbreiden en ter versterking van ons team zijn wij op zoek naar een: Relationship Manager.

Functieomschrijving:

De Relationship Manager creëert, ontwikkelt en onderhoudt een winstgevende portefeuille van zakelijke klanten die op zoek zijn naar gestructureerde financiële producten en andere diensten gebaseerd op Islamic Banking principes. Dit wordt gedaan met het doel om inkomsten te genereren voor de bank door customer relationships professioneel te beheren met de juiste investment responsibility en accountability.

De Relationship Manager fungeert als liaison tussen de bank en haar (Corporate) klanten en zorgt voor een uitstekende klantenservice en klanttevredenheid.

Vereisten:

- Bachelor's degree in Economie (of soortgelijk)
- Tenminste 3-5 jaar relevante Business Banking ervaring

Vaardigheden:

- Het ontwikkelen van financieringsmogelijkheden die tegemoetkomen aan de zakelijke klanten van de Bank
- Het geven van deskundig financieel advies en het managen van klantrelaties, het ontwikkelen van accountplannen en het doen van voorstellen
- Het werken met (zakelijke of particuliere) klanten om hen te helpen zorgvuldige en bancaire financieringsbeslissingen te nemen over hun geplande investeringen
- Het identificeren, creëren en exploiteren van financieringsmogelijkheden op de markt
- Het identificeren van financieringsmogelijkheden en genereren van nieuwe business
- Structureren en voorbereiden van financieringsvoorstellen en voorwaarden op basis van de geldende principes.
- Klanten adviseren over verschillende bancaire en financiële producten en diensten en streven naar mogelijke leads.

SOLLICITATIE OPROEP

RELATIONSHIP MANAGER



TRUSTBANK
AMANAH

Competenties:

- Sterke verkoop-, onderhandelings-en presentatievaardigheden
- Sterke marketing en Business Development vaardigheden
- Relevante computervaardigheden
- Aandacht voor detail
- Analytisch vermogen
- Business georiënteerd
- Financiële inzicht
- Dienstverlenend
- Probleemoplossend vermogen
- Stressbestendig
- Communicatief – schriftelijke en mondelinge beheersing van de Nederlandse en Engelse taal

Voldoet u aan de beschrijving van dit profiel en bent u op zoek naar een nieuwe uitdaging, kunt u uw sollicitatiebrief met CV naar recruitment@trustbankamanah.com e-mailen **uiterlijk 31 maart 2020**. Voor meer informatie over de organisatie, bezoek onze website www.trustbankamanah.com of onze Facebook page Trustbank Amanah.